

2019年4月24日

株式会社テラスカイ  
株式会社セゾン情報システムズ

## トヨタ自動車、基幹システムと Salesforce 次期営業活動支援システムをつなぐデータ連携基盤に DataSpider Cloud を採用

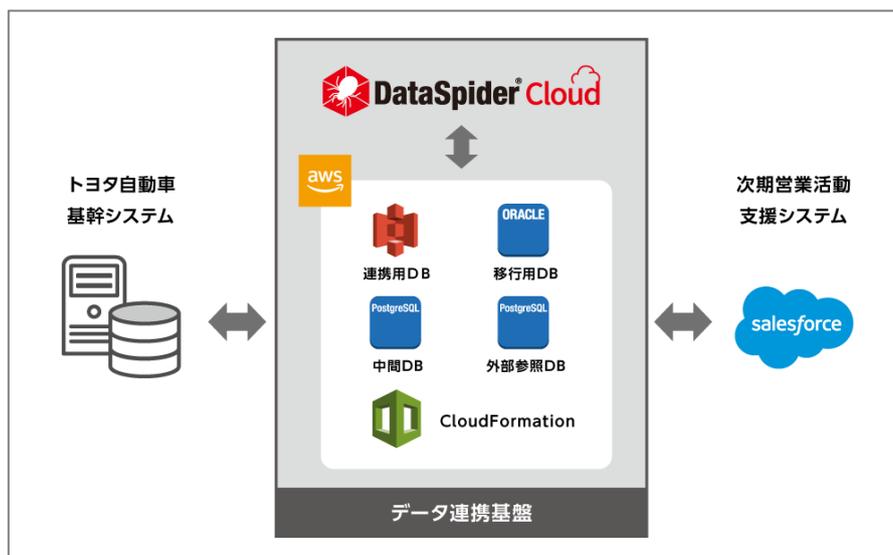
～今後1年程度で全国280の販売会社に対し自動構築・運用・保守をテラスカイが対応～

株式会社テラスカイ（本社：東京都中央区 代表取締役社長：佐藤 秀哉、以下：テラスカイ）と、株式会社セゾン情報システムズ（本社：東京都港区、代表取締役社長：内田 和弘、以下「セゾン情報システムズ」）は、トヨタ自動車株式会社（本社：愛知県豊田市 代表取締役社長：豊田 章男、以下トヨタ）が、販売会社で使用される Salesforce 次期営業活動支援システムと基幹システムをつなぐデータ連携基盤として、「DataSpider Cloud」の採用を決定したことを発表します。2018年7月より7店でトライアル運用を開始、2019年4月より国内にある280のトヨタ販売会社での運用を開始しました。

現在トヨタでは基幹システムと Salesforce 次期営業活動支援システムとを連携させ、取引毎バラバラに蓄積された顧客情報を一元化し新しい顧客価値の創出を行うと共に、セールス/サービス両スタッフの働き方をデジタル化する取組みを進めています。

テラスカイは、基幹システムと Salesforce 次期営業活動支援システムをつなぐ連携基盤として、「DataSpider Cloud」と AWS を組み合わせ、規模の拡大・縮小を容易に対応できるクラウド型データ連携システムを提案しました。トヨタは、販売会社の大小によって、また現場改善の進捗/深度により変化する連携度合に対応するため、柔軟でスケーラブルなクラウドサービスと、大量データを確実にサポート可能な AWS プラットフォームを評価。加えて、既存システムやオンプレミスでの新規構築と同等の初期/運用トータルコストで抑えられること、環境構築から運用、保守まで一貫した対応が可能であることを評価し、テラスカイの提案を採用しました。

構成図▶



トヨタ販売会社280社のSalesforce次期営業活動支援システムと、  
基幹システムを結ぶ280台の連携基盤を自動生成

運用開始後には、全国の販売会社における安定的運用を確実にするため、テラスカイのクラウド専門のMSP子会社であるスカイ365とともに、運用・保守の支援を行う予定です

■トヨタ自動車株式会社 コーポレート IT 部 部長 中野 巖 様

「このたびは、来たるモビリティ社会における『トヨタとお客様の関係づくり及び販売店の働き方改革』の中核となる次期営業活動支援システムの実現に向け、新たなデータ連携基盤構築を、クラウドの技術と知見に長けたテラスカイに委託いたしました。」

■トヨタ自動車株式会社 コーポレート IT 部 室長 度会 裕志 様

「AWSとDataSpider Cloudの構築から運用・保守に至るまで一貫したサポートをお任せできるテラスカイを信頼し、今回指名させて頂きました。既に販売会社での運用は始まっており、お客様との長期的な関係性を築いていく為の本システムが真に活用され、これを安定的に支えていく基盤となる事を期待しています。」

■「DataSpider Cloud」について

---

(製品詳細 URL : <https://www.hulft.com/software/dataspidercloud>)

「DataSpider Cloud」は、豊富な導入実績を持つ国産データ連携ソフトウェアパッケージ DataSpiderを開発・販売するセゾン情報システムズとクラウド型データ連携サービス SkyOnDemandの運用実績のあるテラスカイが共同開発した、クラウド型データインテグレーションサービスです。柔軟、安全、拡張性に優れたAWS上で稼働しており、使い勝手の良い国産の連携サービスとして評価されています。

■株式会社テラスカイについて

---

テラスカイは、クラウド創成期からクラウドに取り組んできたリーディングカンパニーです。2006年の設立以来、クラウド時代の到来を早く捉え、セールスフォース・ドットコムの子会社として、導入・普及に取り組んできました。導入実績は金融、保険業界をはじめ医療、サービスなど業界を問わず3,500件を超え、日本のコンサルティングパートナーではトップクラスの導入実績数を誇っています。また、多くの実績から得られた知見を基に、開発効率を飛躍的に改善するクラウドサービスの開発・提供を行っています。

所在地：東京都中央区日本橋2-11-2 太陽生命日本橋ビル16階

設立：2006年3月

資本金：10億6,807.4万円（2019年2月末時点）

代表者：代表取締役社長 佐藤 秀哉

URL：<https://www.terrasky.co.jp/>

証券コード：3915（東証一部）

■株式会社セゾン情報システムズについて

---

セゾン情報システムズは、1993年よりサーバーやプラットフォーム、コード体系などが異なる様々なファイルを、業界標準のTCP/IPプロトコルを使って安全、確実に送り届ける、ファイル転送ミドルウェア「HULFT」ビジネスを展開してまいりました。2019年4月1日より、国産データ連携ミドルウェア「DataSpider」の開発・販売元である株式会社アプレッツを統合し、データマネジメントソリューションビジネスの領域を広げ、今後企業のデジタルトランスフォーメーションを促進していきます。

所在地：〒107-0052 東京都港区赤坂1-8-1 赤坂インターシティ AIR 19F

設立：1970年9月1日

資本金：13億67百万円

代表者：内田 和弘（代表取締役社長）

事業内容：Fintech プラットフォーム事業、流通 IT サービス事業、HULFT 事業

URL：<http://home.saison.co.jp/>

証券コード：9640（東京証券取引所 JASDAQ スタンダード市場）

#### 商標関連

- ・本文中に記載された会社名、サービス名等は該当する各社の登録商標です。

<報道関係者様からのお問い合わせ先>

株式会社セゾン情報システムズ

広報担当：大澤・横井

TEL：03-6370-2930

E-mail：[kikaku@saison.co.jp](mailto:kikaku@saison.co.jp)

<DataSpider に関するお問い合わせ先>

株式会社セゾン情報システムズ

HULFT 事業部マーケティング部：桑田

TEL：03-6370-2300

E-mail：[info@hulft.com](mailto:info@hulft.com)